**Deyil Karnegi “ Do`st ortirish va odamlarga ta`sir ko`rsatish**”

Odamlarni mima hohlashini biling, ularni hohishi bilan hohishimgizni bildiring

Har doim tabbasum qilib yurish kerak

Bir nimani qilishdan yoki bir qaror chiqarishdan aval o`zingizni shu odam orniga qoyib koring

Odamlarni ismlarini yodta saqlap qoling, ismlari ulargi eng yaqshi maqtovdir

Agar inson ozi qilayotgan ishidan lazzatlanmasa u hech qachon o`z ishining yetuk mutahasisi bola olmaydi

Yaxshi hamsuhbat boling

Sizga suhbat qiziqarli bo`lmasa ham uni qunt bilan tinglang, hulasi yaxshi tinglovchi bo`ling

Va hamma madaniyatli bo`lishi lozim , o`z madaniyatidan ayrilgan kishi shorlikdir

Va DEYIL KARNEGI kitobida yaxshi narsani ko`rsatgan kostyum so`tib olgan kishi tog`risida , u kostyumdan narozi bo`lib kelganda sotuvchilar u kishini eshtishmagan ham va kechirim sorash orniga urishishgan lekin boshqoruvchi kelib undan kechirim soragan va uni gapini bo`lmasdan eshitgan , shunda kostyumni qaytarib bermoqchi kishining fikiri o`zgardi

Bu voqea shuni ko`rsatadiki so`tuvchi yaxshi hamsuhbat bo`lishi kerak

Xamsuhbatingiz bilan u qiziqan mavzuda suhbatlashing

Xamsuhbatingizni doimo qadr-qimmatini xis etishga ishontirib boring

Odamlar sizga qay tarizda muomila qilishini istasangiz , siz ham odamlarga huddi shunday muomula qiling